

Los nuevos acuerdos mejoran significativamente la posición competitiva de MASMOVIL

## MASMOVIL amplía su acuerdo global con Orange para el uso y despliegue eficiente de redes de fibra y móvil

- MASMOVIL multiplicará por 3 su actual red propia de fibra y alcanzará de forma acelerada los 6,5 millones de hogares en los próximos dos años.
- Tiene la opción de duplicar su red móvil a través de la compartición de hasta 5.600 emplazamientos con Orange.
- Mejora las condiciones económicas del Roaming Nacional de móvil y de la Transmisión de Datos.

Madrid, 27 de febrero de 2018.- [Grupo MASMOVIL](#) ha anunciado hoy un nuevo y exhaustivo acuerdo con Orange que va a permitir a la Compañía mejorar su posición competitiva en el mercado, soportar su acelerado crecimiento y desarrollar de forma eficiente el despliegue de sus redes propias de alta velocidad fijas y móviles.

Este nuevo acuerdo incluye:

- Un nuevo tramo de co-inversión en fibra por un mínimo de 2M de hogares, que va a permitir a MASMOVIL triplicar su actual red propia y alcanzar los 6,5M de unidades inmobiliarias desplegadas con su red de fibra en los próximos 2 años.
- Modificaciones y mejoras en el acuerdo de bitstream para el uso de la red de fibra de Orange abarcando 8 millones de unidades inmobiliarias y eliminación de limitaciones de crecimiento.
- Revisión del actual acuerdo de compartición de emplazamientos incluyendo la posibilidad de compartir 5.600 emplazamientos, lo que supondría duplicar la red móvil de MASMOVIL de forma muy eficiente.
- Mejora en las condiciones económicas del actual acuerdo de Roaming Nacional prorrogando el contrato actual.
- Modificaciones en el acuerdo de transmisión de datos con mejoras en los precios unitarios e incremento del valor del contrato.

Gracias a estos acuerdos, MASMOVIL podrá incrementar los servicios que ofrece a través de sus propias redes tanto fijas como móviles lo que redundará en una mayor flexibilidad en su gestión de costes y en la mejora de la calidad del servicio que ofrece a sus clientes.

### **Despliegue de fibra y bitstream**

En cuanto a los acuerdos para el despliegue de la red de fibra y bitstream, MASMOVIL y Orange han acordado incrementar en 2M de unidades inmobiliarias sus acuerdos de co-inversión existentes que alcanzaban hasta la fecha los 4,5M de hogares y compartir su mantenimiento (OPEX). Esta ampliación permitirá a MASMOVIL alcanzar los 6,5M de hogares desplegados con fibra propia en los próximos 2 años, lo que significa multiplicar por 3 su actual red de fibra propia.



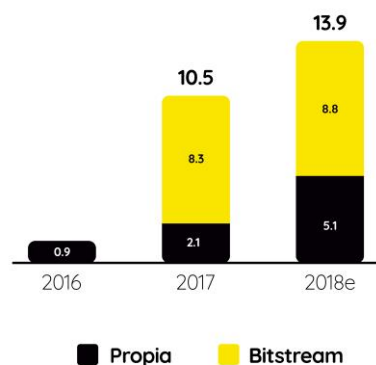
A finales del mes de diciembre, MASMOVIL contaba con 2,1M de hogares con fibra propia y un total de 10,5M comercializables.

La inversión total prevista para este despliegue de 4,4M de hogares en la modalidad de co-inversión alcanza los 330M€ (entre 70 y 75€ por unidad inmobiliaria) y supone un ahorro relevante comparado con el caso de realizar este despliegue en solitario.

Además, este acuerdo incluye la revisión favorable de las condiciones económicas del acceso al 100% de la red de fibra de Orange y la eliminación de las limitaciones de uso de esta red, como el límite de 250.000 clientes en zona desregulada. También se prorroga la duración del contrato vigente entre ambas compañías.

MASMOVIL espera finalizar el año 2018 con 5,1M de hogares con fibra propia e - incluyendo el acceso a la red de Orange- un total de casi 14M de hogares comercializables con esta tecnología, sin contar el acceso regulado a la red FTTH de Telefónica.

**Huella esperada de fibra de MASMOVIL**



En resumen, MASMOVIL cree que los acuerdos de FTTH con Orange en combinación con el acceso regulado a la red de fibra de Telefónica (NEBA y VULA) previsto para

mediados de 2018, mejorarán su posición competitiva en el mercado español de banda ancha.

### **Acuerdo de Roaming Nacional y compartición de emplazamientos**

Asimismo, MASMOVIL ha revisado y mejorado las condiciones de sus acuerdos de Roaming Nacional de móvil ampliando su duración y de compartición de emplazamientos con Orange, lo que le va a permitir garantizar el crecimiento sostenible de su negocio móvil en los próximos años.

Como complemento al acuerdo de roaming nacional, ha acordado la posibilidad de duplicar su red móvil de forma eficiente mediante acuerdos de compartición de hasta 5.600 nodos. Esta opción, que puede ejecutarse durante los próximos 5 años, puede suponer una inversión total de 50M€ entre 2018 y 2022 y supone un ahorro relevante de inversión (30-40k€/emplazamiento) y, aproximadamente, un tercio del coste de mantenimiento al año, frente al caso de realizar el despliegue en solitario.



Finalmente, MASMOVIL y Orange han acordado nuevas condiciones beneficiosas para ambos en los acuerdos de uso de la transmisión de fibra de Orange.

Meinrad Spenger, Consejero Delegado de MASMOVIL, dijo: *“Los nuevos acuerdos con Orange son una muy buena noticia para ambas Compañías. En el caso de MASMOVIL, nos permiten ampliar nuestras redes de fibra y móvil de manera eficiente, garantizar nuestra capacidad para crecer de manera sostenible y optimizar nuestra estructura de costes de manera relevante”*.

### **Sobre Grupo MASMOVIL**

---

El Grupo MASMOVIL es el cuarto operador de telecomunicaciones en España que ofrece servicios de telefonía fija, móvil, e internet banda ancha para clientes residenciales, empresas y operadores, a través de sus marcas principales: Yoigo, Pepephone, MÁSMÓVIL y Llamaya.

El Grupo cuenta con infraestructuras de red fija de fibra/ADSL y móvil 3G y 4G. En la actualidad dispone de 10,5 millones de hogares comercializables con fibra óptica y 18 millones con ADSL, y su red 4G móvil cubre el 85% de la población española. El Grupo cuenta con más de 5 millones de clientes en España a finales de septiembre 2017.

MASMOVIL obtuvo en 2017 el premio al mejor operador de banda ancha fija por el Grupo ADSL Zone y el de mejor operador de fibra por la web el Grupo Informático. Además, es el operador con la red de fibra más rápida de España según un estudio de la empresa nPerf y el operador con la red móvil 3G+4G agregada

más rápida de nuestro país, según un estudio de la empresa Tutela.

<http://bit.ly/2F24BhV>

<http://bit.ly/2HN7PnG>

<http://bit.ly/2CDZ4J7>

<http://bit.ly/2nH64QH>

**MASMOVIL Contact:**

Fernando Castro +34.656.160.378  
fernando.castro@masmovil.com